

e^{av}enta ERP

*Business-Software
für erfolgreiche Unternehmen*



Vollintegrierte Branchenlösungen für den Stahlhandel und Biegebetriebe



**NISSEN
VELTEN**



8,0t

SCHEFFER
Krantechnik

Fabrik - Nr. 22203/13 Kran-Nr.: 4

www.scheffer.de

Aufenthalt unter der schwebenden Last verboten !

1

2

8-13

KARL
FERN
www.km

TKME

eNventa ERP – die Basis Ihres Erfolgs

Der Wettbewerbsdruck in der Stahlhandelsbranche ist hoch. Wachstum zur Erzielung von Skaleneffekten, eine Konzentration auf Anarbeitung und Dienstleistungen oder auch die Erhöhung der Effizienz von Lager und Logistik sind mögliche Wege dem entgegenzuwirken. Die Unternehmenssoftware eNventa ERP unterstützt die Strategie Ihres Unternehmens mit cleveren Lösungen. Sie bietet einen breiten Funktionsumfang. Alle betrieblichen Kernprozesse, von der Waren- und Materialwirtschaft über CRM und E-Commerce bis hin zu Controlling, LVS und Projektmanagement sind hier vereint.

Wir leben Stahl – perfekt auf Ihre Branche zugeschnitten

eNventa Stahl und eNventa Biegerei ergänzen die Standardfunktionalitäten von eNventa ERP und bieten Ihnen speziell auf den Stahlhandel sowie auf Eisenbiegereien zugeschnittene Prozesse. Wir wissen, wie wichtig grade in diesen Branchen eine umfassende ERP-Lösung ist. Ob unterschiedlichste Formen, Dimensionen oder Einheiten, mehrstufige Preiskalkulation, Fixlängen und Handelslängen, Restlängenoptimierung beim Beschnitt, die Zeugnisverwaltung oder die Steuerung der internen und externen Anarbeitung – eNventa Stahl ist speziell für Handelsunternehmen mit Stahl-, Edelstahl-, Röhren-, Blech- und Metallerzeugnissen sowie für Servicecenter konzipiert. Ergänzend richtet sich eNventa Biegerei an Eisenbiegereien und sorgt für die transparente baustellenbezogene Abwicklung, die Verwaltung objektspezifischer Vereinbarungen und eine komfortable Erfassung von Längen und Winkeln.

Ein System – viele Vorteile

- Ob Einkauf, Verkauf, Finanzbuchhaltung, Produktion oder Biegerei: **alle Informationen stehen in eNventa ERP bereichsübergreifend zur Verfügung**
- Durch den **hohen Integrationsgrad** der Lösungen ist eine einheitliche Datenhaltung möglich, ganz ohne aufwändige Schnittstellen
- Sie verfügen über **Informationen in Echtzeit**, sind sekundenaktuell auf dem richtigen Stand und sofort auskunftsfähig
- **Praxisgerechte Funktionen** sorgen für ein effizientes und schnelles Arbeiten, Fehlerquellen werden dank der automatisierten Prozesskette minimiert
- Die **Branchenausprägung** sichert Ihnen einen Spezialisierungsgrad, der kosten- und zeitintensive Individualanpassungen auf ein Minimum reduziert
- **Wir beraten praxisnah und umfassend:** Profitieren Sie von unserem Know-how aus zahlreichen Projekten im Stahlhandel



Stückverwaltung bringt Angebot und Nachfrage zusammen

Mit der dynamischen Stückverwaltung von eNventa Stahl kann der Bestand aller Artikel des Stahlsortiments, wie beispielsweise Träger oder Bleche, mit frei wählbaren Dimensionen wie Stück, Kilo oder Quadratmeter geführt werden. Auf diese Weise verfügt der Verkauf über präzise Informationen etwa zur exakten Länge jedes einzelnen Trägers. Die Vorteile liegen auf der Hand: Ruft ein Kunde an, der beispielsweise Träger in einer bestimmten Länge benötigt, so kann der Telefonverkauf mit einem Blick in die entsprechende eNventa-Maske feststellen, ob die gewünschten Längen verfügbar sind oder mit dem vorhandenen Material zugesägt werden können. Auf diese Weise lassen sich auch Reststücke effektiver verkaufen und die Schrottausbuchungen nehmen ab. Die Stückverwaltung sorgt für vollständige Transparenz im Lager.

Minimaler Lagerbestand, maximale Lieferbereitschaft

Das vollautomatische Bestellwesen von eNventa berechnet Bestellmengen präzise. Die zuverlässige Bedarfsplanung schafft ein Mehr an Liquidität durch eine geringere Kapitalbindung im Lager. Die Statistik der verkauften Längen dient als Entscheidungsbasis für den Einkauf. Auf Basis der historischen Verkäufe können die geführten Längen im Lager optimiert werden. So wird der Einkauf in der Disposition der tatsächlich benötigten Handelslängen unterstützt. Anarbeitungsschritte werden reduziert und es fallen weniger Reststücke an. Ist eine Anarbeitung notwendig, so greift die Schnittoptimierung. Durch die Berücksichtigung von Gehungen wird der Verschnitt ebenfalls reduziert. Die Schnittoptimierung kann auch auftragsübergreifend durchgeführt werden.

Flexible Articleinheiten im Einkauf und Verkauf

- **Erweiterte Articleinheiten:** Kilogramm, Tonne, Meter, Quadratmeter, Stück, Rolle und vieles mehr
- **In Kilogramm eingekauft, im Bund verkauft:** Verkaufs- und Einkaufseinheiten auf Articlebene und auf Artikelgruppe mit automatischer Umrechnung
- **Wesentliche Arbeitseinsparung und Reduktion der Fehlerquote** durch den dynamisch-variablen Formeleditor, denn manuelles Umrechnen entfällt



Preiskalkulation mit minimalem Aufwand

Das intelligente Preissystem vereinfacht die mehrstufige Preisberechnung unter Berücksichtigung von Grundpreis, Mengen- und Staffelpunkten, Tageskonditionen sowie individuellen Kundenkonditionen. Ebenso berücksichtigt werden etwa Rüstkzuschläge, Schrottzuschläge, Hübepzuschläge, Legierungszuschläge und Teuerungszuschläge. Angebote können mit eNventa blitzschnell erstellt werden und der Telefonverkauf ist jederzeit auskunftsfähig.

Die Zeugnisverwaltung – von der Beschaffung bis zum Auftrag

eNventa Stahl vollzieht die automatische Zuordnung von Zeugnissen pro Auftragsposition. Somit können mit einem Klick auf den Dokumenten-Link Herkunft und Güte nachvollzogen werden. Dank der intelligenten Druckfunktion wird zu jedem Angebot und zu jedem Lieferschein das erforderliche Dokument gedruckt. Das aufwändige Suchen im Papierarchiv und manuelle Eingaben entfallen. eNventa beherrscht zudem die automatische Zeugnisanmahnung beim Lieferanten und den automatischen Zeugnisversand an den Kunden per E-Mail. Nach Festlegung von Parametern wie Fristen werden diese Prozesse automatisch gestartet, womit zeitaufwändiges Nachfragen immer öfter entfallen kann.

CRM: Kundeninformationen über Abteilungsgrenzen hinweg

- **Perfektes Adress- und Kontaktmanagement** mit Dokumentenverwaltung, Telefonieanbindung und Kundenhistorie
- Dank der **vollständigen Integration von MS Office** können Ihre Mitarbeiter aus eNventa Briefe, Faxen oder E-Mails schreiben, die automatisch beim Adressaten gespeichert werden
- Ob Auftrag, Bestellung oder Rechnung, ob Telefonat oder E-Mail: die **Kundenhistorie** stellt alle Kundenkontakte übersichtlich dar
- **Die Kundenhistorie steht jedem Mitarbeiter abteilungsübergreifend zur Verfügung** und erlaubt den Zugriff auf relevante Daten. So sparen Sie Zeit und erhöhen gleichzeitig die Kundenzufriedenheit durch schnelle und umfassende Informationen



Der Produkt-Konfigurator

Ob Sägen, Bohren, Klinken, Grundieren oder Verzinken: Der Konfigurator von eNventa Stahl unterstützt die Kalkulation von Services für den Kunden. In der Praxis kann die Veredelung von Stahl viele Facetten haben, die Anarbeitung kann in Eigen- oder in Lohnfertigung ausgeführt werden. Das dazugehörige Material kann vom Lager des Stahlhändlers kommen oder direkt von einem Lieferanten an ein Service-Center geliefert werden, um dann von dort unmittelbar an den Kunden oder zurück an das Lager des Stahlhändlers geliefert zu werden. Durch die Rechnungsprüfung des bearbeiteten Artikels werden die Fremdleistungen automatisch auf den Produktwert aufgeschlagen. Der Konfigurator von eNventa Stahl übernimmt dabei Aufgaben wie die Schnellerfassung von Produkten mit Anarbeitung. Der dazugehörige Figurenstamm kann artikelbezogen spezifiziert werden. Die Figuren werden inklusive der Profillage grafisch abgebildet. Fehleingaben werden verhindert, indem die möglichen Winkelgrade der Front- und Heckwinkel überprüft werden. Die Vorkalkulation von Angebot und Auftrag sowie die Bereitstellung der Daten für die Folgeprozesse vervollständigen den Geschäftsprozess.

Produktionsplanung und -steuerung (PPS)

Die integrierte Produktionsplanung und -steuerung (PPS) von eNventa erlaubt Unternehmen mit einer hohen Fertigungstiefe die strukturierte und übersichtliche Abwicklung mehrstufiger Anarbeitungsprozesse. Produktionsaufträge lassen sich unter Berücksichtigung der Maschinenauslastung terminieren und überwachen. Der grafische Leitstand von eNventa ERP bietet dabei einen schnellen Überblick.

Der Figurenstamm: Basis des Produkt-Konfigurators

- Die Spezifikation pro Artikel stellt eine **wesentliche Arbeits-erleichterung** dar, der **Pflegeaufwand** wird **erheblich reduziert**, da Artikel gruppiert werden können
- Der **Profiltyp** einer Figur ist auch auf der Materialart hinterlegt, so dass zum Beispiel bei der Bearbeitung eines H-Profils nur noch sechs Figuren zur Verfügung stehen
- Grafik zur optischen Identifikation der **Profillage** und der **Erfassungslage**
- Definition der maximalen Anzahl der **Winkelgrade** für Front- und Heckschnitt
- **Schnittfaktor** zur Berücksichtigung der Komplexität spezieller Gehrungsschnitte in der Schnittkostenberechnung



Planung mit der Touren disposition

Treibstoffpreise und LKW-Maut treiben die Kosten in die Höhe. Mit der Touren disposition von eNventa ERP können Stahlhändler die Lieferung von Bestellungen mit ihrem eigenen Fuhrpark oder dem eines Logistik-Partners planen. Berücksichtigt werden dabei auch Ladegewichte, Volumina, Maße sowie notwendige Hilfsmittel zur technischen Entladung der Fahrzeuge. Aufträge, Bestellungen, Kunden-Retouren und Umlagerungen werden automatisch optimiert und einer Tour zugeordnet. Der Druck der Packliste erfolgt direkt aus der Touren disposition.

Transparenz im Lager

Im Stahlhandel werden häufig automatische Lagerverwaltungssysteme eingesetzt. Diese automatischen Hochregallager werden von einer eigenen LVS-Software gesteuert, welche das komplette Lagersystem verwaltet. Von eNventa ERP erhalten diese Systeme via Schnittstelle sämtliche benötigten Artikeldaten sowie Stückdaten, während sie umgekehrt mithilfe der permanenten Inventur die für die Stichtagsinventur passenden Werte an eNventa ERP liefern. Weitere Lagerorte wie etwa Außenlager oder Bodenlager können definiert und in eNventa geführt werden.

Präzise Logistikprozesse

- Die **effektive Lagerführung** spart Personal, Kapital, Raum, Zeit und Wege
- Beim Herzstück Logistik stimmt alles: die Lieferfähigkeit, die optimale Belegung der Lagerflächen, die **Minimierung des Ressourceneinsatzes** und die pünktliche und komplette Lieferung an den Kunden
- Die **Transparenz der Bestände** ist jederzeit garantiert: sämtliche Lagerbewegungen können präzise nachvollzogen werden

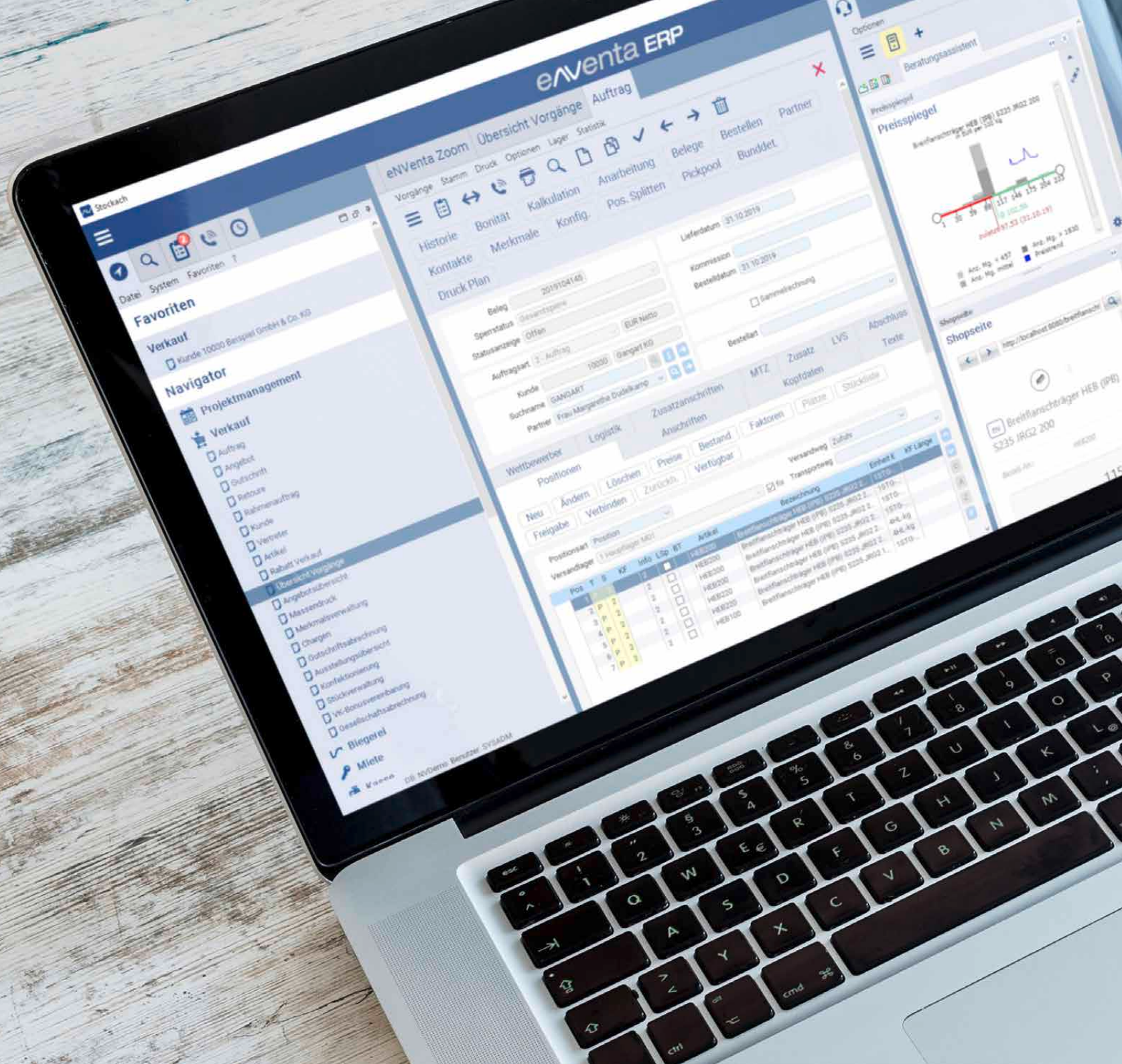


eNventa eGate: Ihr Trumpf im E-Commerce

Mit eNventa eGate, dem B2B-Webshop von Nissen & Velten, stehen dem Großhandel umfassende E-Business-Funktionalitäten zur Verfügung. ERP-System und Webshop kommen aus einer Hand, was für eine nahtlose Prozessintegration sorgt. So werden etwa kundenindividuelle Preise und Rabatte von eNventa eGate just-in-time aus eNventa ERP bezogen und den Kunden im Webshop angezeigt. Wichtige Informationen wie etwa Lagerbestände oder die Bonität der Kunden stammen aus dem ERP-System. eNventa eGate bietet den Kunden des Handels ein Self-Service-Portal, in dem alle individuellen Angebote, Aufträge und Retouren jeweils mit dem aktuellen Status abrufbar sind. In der individuellen „Timeline“ des Kunden erscheinen sämtliche Vorgänge und Bestellungen unabhängig davon, ob sie online, telefonisch oder im Thekenverkauf im Laden initiiert wurden.

Zudem lassen sich Retouren online abwickeln sowie Rahmenaufträge und -abrufe verwalten. Der neue Stahlkonfigurator von eNventa eGate bildet die Grundlage für den Verkauf von Stahl im Webshop. Der Konfigurator erlaubt es den Kunden, Anarbeitungsleistungen mit zu bestellen. Wenn der Kunde etwa eine Länge auswählt, die nicht den zur Verfügung stehenden Handelslängen entspricht, werden automatisch die Schnittkosten als Position im Warenkorb hinzugefügt. Zusätzlich kann der Kunde Figurenschnitte und deren Winkel erfassen – bei Bedarf auch für eine ganze Positionsgruppe.

- **Responsive Webdesign** für eine ergonomische Webshop-Darstellung auf allen Ausgabegeräten
- **Self-Service-Portal von eNventa eGate** bietet Kunden Zugriff auf alle relevanten Prozesse und Dokumente
- **Einheitliche Datenhaltung** durch nahtlose Integration
- **Berechtigungssystem** mit Budgets für Ihre Kunden
- **Funktionale Warenkörbe:** Mehrere Warenkörbe auch für verschiedene Lieferadressen oder für Bauobjekte parallel anlegen, um ein Angebot einzuholen
- **Informationen in Echtzeit:** Lagerbestände und Preise direkt aus eNventa ERP
- **Optimale Darstellung** auf mobilen Endgeräten





eNventa steht für klare und übersichtliche Masken, leicht verständliche Symbole und wiederkehrende Dialogmuster. Die einheitliche Anwendungsumgebung bietet eine anwenderfreundliche Oberfläche und einen hohen Benutzerkomfort. So werden Informationen schnell gefunden, um verlässliche Aussagen beziehungsweise die richtige Entscheidung zu treffen.



eNventa macht mobil: Apps für viele Geschäftsprozesse

„eNventa2go“ ist eine App für die Unternehmensführung. Mit ihr lassen sich beispielsweise Angebote des Vertriebs auf dem Mobilgerät anzeigen, um sie anschließend zu genehmigen. Die App bildet zudem die Cockpit-Funktion eNventa Zoom ab, so dass Ihnen auch unterwegs persönliche Informationen und Kennzahlen zur Verfügung stehen. So sind Sie jederzeit und überall über einzelne Vorgänge oder die aktuelle Unternehmenssituation im Bild. Auch die eNventa-Funktionen „Belegfolge“ und „globale Suche“ sind auf Smartphone und Tablet einsetzbar. Calls aus eNventa lassen sich bearbeiten. Wiedervorlagen können mobil angelegt und bearbeitet werden.

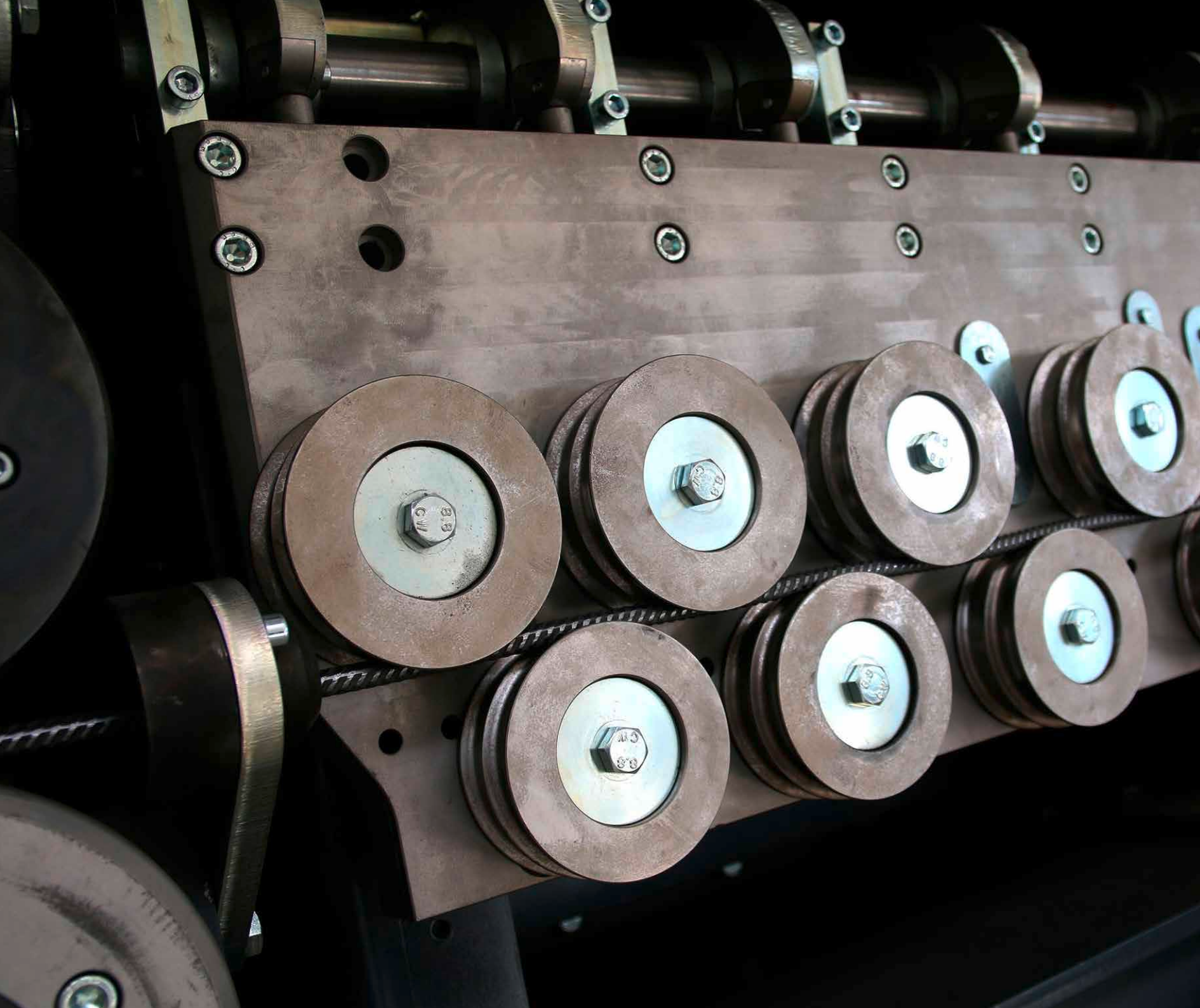
Die eNventa-Außendienst-App „VERMO plus“, die vom Heilbronner Spezialisten SIC! Software für das iPad entwickelt wurde, steht Ihren Außendienstmitarbeitern rund um die Uhr zur Verfügung. Zur Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung der Verkaufsgespräche benötigen die Mitarbeiter Kunden- und Produktdaten. Mit „VERMO plus“ lassen sich einfach und schnell Besuchspläne erstellen. Die App zeigt alle Informationen zum Kunden auf einen Blick: die Kontakthistorie mit allen Angeboten und Aufträgen, die Bonität, den aktuellen Status des Kreditlimits und offene Positionen. So ist der Außendienst beim Kunden vor Ort voll auskunftsfähig. Besuchsberichte können mit der App sofort erfasst werden.

eNventa2go:

- Cockpit-Funktion: eNventa Zoom wird mobil, **individuelle Kennzahlen** für das Management
- **Dynamische Reports** mit „Drill-down“-Funktion: Informationen wie Aufträge, Bestellungen, Wareneingänge, Artikel und Kunden werden recherchierbar
- Arbeiten mit **Calls** und **Wiedervorlagen** sowie Zugriff auf die Funktion „**Belegfolge**“

VERMO plus:

- **Besuchspläne** generieren
- **Kundeninformationen** auf einen Blick: zum Beispiel Kontakthistorie, Bonität, Kreditlimit und offene Positionen
- **Besuchsberichte** und **Wiedervorlagen** auch offline erstellen



Durchgehende Prozesse in der Biegerei

eNventa Biegerei verfügt über einen integrierten Workflow vom ersten Angebot bis zum Auftrag und schließlich zur Auslieferung. Das Angebotswesen erlaubt es, Kundenangebote sehr komfortabel zu erstellen. Die Kalkulation und die Konditionierung für ein spezifisches Bauprojekt werden dabei im ERP-System durchgeführt. Auf der Basis der verschiedenen Schlüssel und Preisarten lässt sich mit den hinterlegten dynamischen Textbausteinen zu den einzelnen Leistungen ein flexibles Angebot direkt in eNventa ERP erstellen. Die Texte werden dabei nur einmal im ERP-System verschlüsselt und sind dann immer wieder nutzbar. Die Angebotserstellung wird so deutlich vereinfacht und die Änderungshistorie beziehungsweise der Verhandlungsverlauf eines Angebots bis zum Vertragsabschluss ist Schritt für Schritt nachvollziehbar. Erhält das Angebot den Zuschlag wird es in einen Auftrag umgewandelt, bei dem die komplette Konditionierung bereits durchgeführt ist.

In der Arbeitsvorbereitung lässt sich der Biegeplan auf Knopfdruck in einen Auftrag überführen oder mehrere Biegepläne in einem Auftrag konsolidieren, etwa für ein Bauvorhaben. Die drei Produktarten Betonstahl, Stahlmatten und Zubehör – wie etwa Abstandhalter oder Bohrpfähle – können sowohl in einem Auftrag wie auch in separaten Aufträgen erfasst werden. Die integrierte Staffelfunktion für Positionen mit gleicher Biegeform, aber unterschiedlichen Bemaßungen bedeutet eine wesentliche Arbeitserleichterung in der Praxis. Gleiches gilt für die Multiplikatorfunktion: Sie erlaubt das Kopieren eines Biegeplans, wobei die einzelnen Positionen mit dem Faktor x multipliziert werden können. Der optimierte Zuschnitt von Matten sorgt für geringstmögliche Restmengen

Der Formenstamm

- Der dynamische Formenstamm baut auf über **200 Grundformen** auf
- Definieren Sie bis zu **drei Höhen**
- Definieren Sie bis zu **drei Breiten**
- Wählen Sie **Radialbiegungen** aus



Leistungsfähige Werkzeuge: Leitstand und Scanner

Die gesamten Produktions- und Logistikprozesse von Biegereibetrieben können über den Biegerei-Leitstand von eNventa ERP transparent abgebildet und gesteuert werden. Die zu produzierenden Positionen eines Bauprojekts, wie etwa Matten, Körbe oder Bügel, werden von eNventa Biegerei in Abhängigkeit von Maßen und Eigenschaften auf den vorhandenen Maschinenpark verteilt. Das System erzeugt Biegeetiketten in Form von Matrixbarcodes. Die notwendigen Produktionsinformationen, wie die zu produzierende Anzahl, Schenkel- und Winkelbemaßungen sowie Biegerichtung werden nach dem BVBS 2.0-Standard per Scanning an die Maschinen übergeben. Ist ein Arbeitsschritt wie „Schneiden“ oder „Biegen“ abgeschlossen, wird dies via Scan des Barcodes auf dem Etikett an das ERP-System zurückgemeldet. So ist der Status der Produktion jederzeit in Echtzeit verfügbar.

Die gefertigten Produktionsmengen werden nach der Fertigung zu Bunden zusammengefasst und wiederum mit Barcode-Etiketten versehen. Anhand der Informationen über die Zusammensetzung der Bunde kann die Disposition optimiert, sowie die Verladezeit reduziert werden. Zusätzlich können die Informationen über die zulässigen Nutzlasten der verschiedenen im Unternehmen eingesetzten Fahrzeuge, wie etwa auch der möglichen Kombinationen von Zugmaschinen und Sattelaufliegern, im Fahrzeugstamm gepflegt werden, sodass komplette Touren- und Dispositionslisten über Fahrten und Abladestellen generiert werden können.

Angebotswesen: schnell, einfach und komfortabel

- Komfortable Erstellung von **Kalkulations- und Bedarfsangeboten**
- Kalkulations- und Bedarfsangebote auf Grundlage **selektiver Stahl- und Mattenpreislisten** sowie vereinbarter Tonnage
- Mit nur einem Klick **Übernahme des Bedarfsangebots** direkt in die Arbeitsvorbereitung



Integriertes Projektmanagement für die komfortable Abwicklung von Großprojekten

Für Bauvorhaben lassen sich Objekte in der Projektverwaltung von eNventa ERP angelegen, wodurch alle Daten auf einen Blick zu finden sind: Projektbeteiligte, Zeitpläne, spezifische Konditionen und benötigtes Material. Dabei lässt sich mit Mengen- und Preisstopps arbeiten, um ein effektives Projektcontrolling zu gewährleisten. Die integrierte Abwicklung von Rahmenaufträgen und Rahmenbestellungen umfasst eine automatische Rückmeldung der bereits abgerufenen Mengenkontingente. Die Biegepläne lassen sich in die Verlegeverwaltung übernehmen. Die Verlegefunktion mit Aufmaßbearbeitung ermöglicht die Bestellung von Verlegeleistungen bei Subunternehmern sowie Verlegefortschrittsanfragen beim Bauunternehmen.

Aussagekräftige Analysen und Statistiken auf Knopfdruck

Selektive Auswertungen über alle Biegeplanpositionen nach Material, Dimension, Typ oder Sachbearbeiter sorgen für Durchblick. Die Auswertungen der Biege-Statistik werden übersichtlich dargestellt. Dabei werden die Mattentyp-Ebene und die Stahldimensions-Ebene berücksichtigt. Soll-Ist-Vergleiche sowie transparente Kalkulationen und Nachkalkulationen sowie eine Liquiditätsübersicht für die automatische Liquiditätsprüfung und die detaillierte Bonitätsinformation zu den Kunden zeigen der Geschäftsführung immer, wie das Unternehmen aktuell aufgestellt ist und wo Handlungsbedarf besteht.

Kleinhandel

- **Einfache Abwicklung** der Verkäufe an Kleinkunden
- Kunden, die eine **geringe Menge** produzieren lassen oder **ab Lager** kaufen, können schnell bedient werden



Logistikdienste

Datenportale

Verbundgruppen

e-Marktplätze

EDI

DMS

Standard-Technologien für eine offene Architektur

eNventa ERP basiert auf der Drei-Schichten-Architektur, die heute state-of-the-art ist. In der Datenhaltungsschicht sind alle Daten auf der Datenbank gespeichert, wobei eNventa ERP sowohl Oracle- als auch Microsoft-SQL-Server-Datenbanken unterstützt. Die zweite Schicht beinhaltet das Herzstück Ihrer ERP-Lösung, die Business-Logik. Hier sind sämtliche Verarbeitungsmechanismen definiert. Die Kommunikation mit der dritten Schicht, der Oberfläche, stellen die Internet Information Services von Microsoft sicher. Die Benutzeroberfläche wiederum wird über einen Java Runtime Client visualisiert. Aufgrund der logischen Trennung der einzelnen Schichten ist die Drei-Schichten-Architektur gut skalierbar und insbesondere für verteilte Software-Architekturen prädestiniert. Die zugrundeliegende DOT.NET-Technologie macht eNventa ERP internetfähig. Die Internetfähigkeit von eNventa ERP bringt Außendienstmitarbeitern und Servicetechnikern Mobilität und Flexibilität.

- **Webbasierte Software** auf der Grundlage von **Industriestandards** wie .NET, Java und C#
- **Framework Studio:** Das Werkzeug für Entwicklung, Customizing, Wartung und Pflege von eNventa ERP

Entwicklungstool für individuelle Anforderungen

eNventa ERP wurde und wird mit der Entwicklungsumgebung Framework Studio entwickelt. Die Basis bilden führende Technologien wie DOT.NET, C#, XML und Webservices. Framework Studio definiert sich nicht nur als Tool zur Software-Entwicklung, sondern unterstützt das entwickelte System über den gesamten Lebenszyklus inklusive Customizing, Wartung und Pflege. eNventa Stahl bietet eine umfassende Lösung für die Branche. Es gibt jedoch immer wieder Spezialprozesse und Anwendungen, die in einem Unternehmen völlig einzigartig sind. Mit Framework Studio lassen sich diese in Ihrer eNventa-Lösung abbilden. Dank der ausgefeilten Package-Architektur laufen Ihre individuellen Anpassungen auch nach dem Einspielen von neuen eNventa-Versionen problemlos und „just-in-time“ weiter.

Nissen & Velten: Ihr Partner auf Augenhöhe



Die Nissen & Velten Software GmbH unterstützt ihre Kunden dabei, die Chancen der digitalen Transformation zu ergreifen. Seit 1989 produziert das Softwarehaus innovative Business-Lösungen für mittelständische Unternehmen. Dabei agiert das inhabergeführte und eigenkapitalfinanzierte Unternehmen unabhängig von den Interessen externer Kapitalgeber. Am Firmensitz in Stockach sowie der Niederlassung in Osnabrück beschäftigt Nissen & Velten 90 Mitarbeiter.

Die Software eNventa ist „Made in Germany“. eNventa bietet smarte Lösungen für ERP, CRM, Logistik, E-Commerce und Stammdaten-Management. Durch das breite Lösungsportfolio und die offene Architektur unterstützt eNventa die Digitalisierungsstrategien der Anwender und liefert ihnen alle Instrumente für flexible und schnelle Kommunikationswege sowie durchgängige Prozessketten. Ein Portfolio vorkonfigurierter Branchenlösungen vervollständigt das Angebot.

Nissen & Velten sowie die 15 eNventa-Vertriebspartner in Deutschland, Österreich und der Schweiz mit über 100 Experten beraten Neu- und Bestandskunden bei der Optimierung ihrer Geschäftsprozesse und führen die Software strukturiert ein. Gemeinsam betreuen wir heute mehr als 350 Unternehmen, welche erfolgreich mit eNventa arbeiten.

Eine professionelle und gut strukturierte Projektplanung und Projektabwicklung sind unsere Prämissen. Die ganzheitliche Betreuung und Beratung der Kunden steht im Mittelpunkt. Uns ist es wichtig, die Key-User früh mit ins Boot zu holen, einen realistischen Projekt- und Zeitplan zu definieren sowie die kontinuierliche Kommunikation mit der internen Projektleitung zu pflegen. Ob Vertrieb, Entwicklung, Consulting, Support oder Training – unser Leitgedanke ist stets, dass Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können, Ihr tägliches Business.

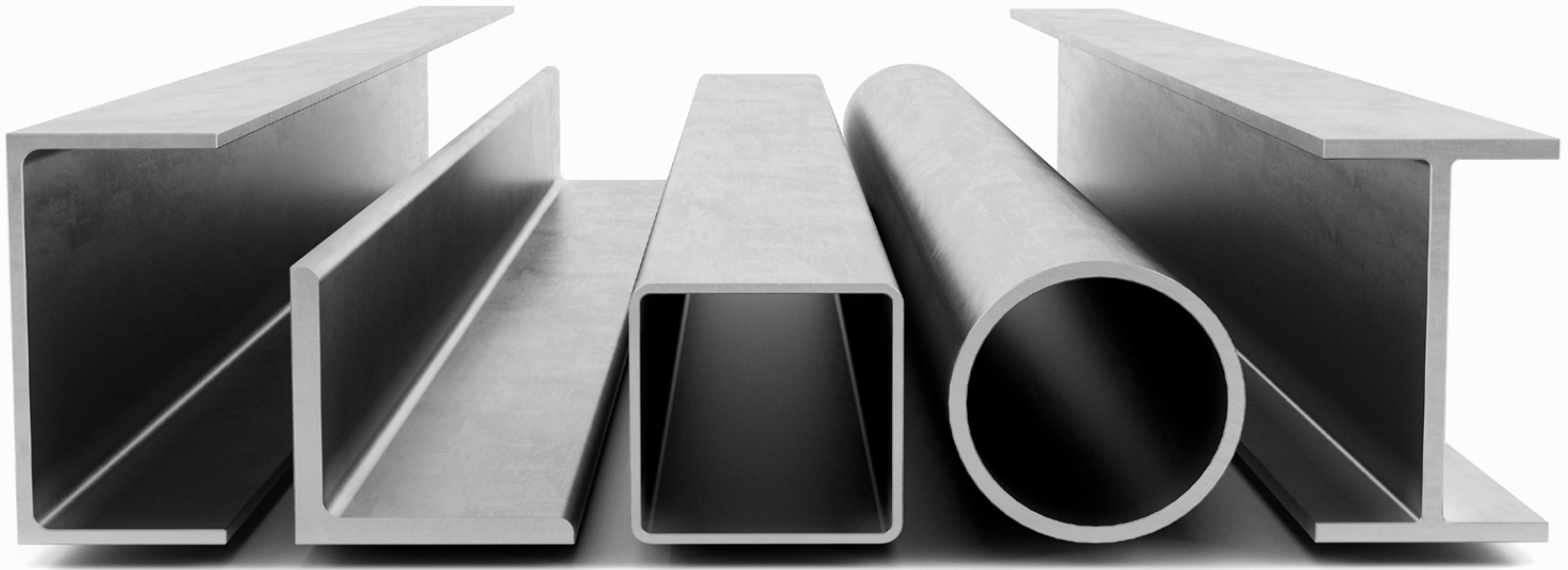


NISSEN & VELTEN
SOFTWARE



e^{av}enta ERP

*Business-Software
für erfolgreiche Unternehmen*



Nissen & Velten Software GmbH
Goethestraße 33
D-78333 Stockach

Telefon: +49 (77 71) 879-0
Telefax: +49 (77 71) 879-111
E-Mail: info@nissen-velten.de

www.nissen-velten.de



Nissen & Velten ist empfohlener
Software-Partner der NORDWEST
Handel AG



Nissen & Velten ist seit mehr
als zehn Jahren Fördermit-
glied des Bundesverbands
Deutscher Stahlhandel (BDS)



**NISSEN
VELTEN**